



## FINANSIERING

Som Sveriges största husbilsförmedlare hjälper Svea Husbilar årligen hundratals kunder att på ett enkelt och tryggt sätt sälja sina husbilar.

Nu har vi även möjlighet att **sänka dina månadskostnader** genom att finansiera ditt fordon till ett mycket förmånlig ränta.

# Finansieringsprocessen

Förståelse för hur vår finansiering fungerar

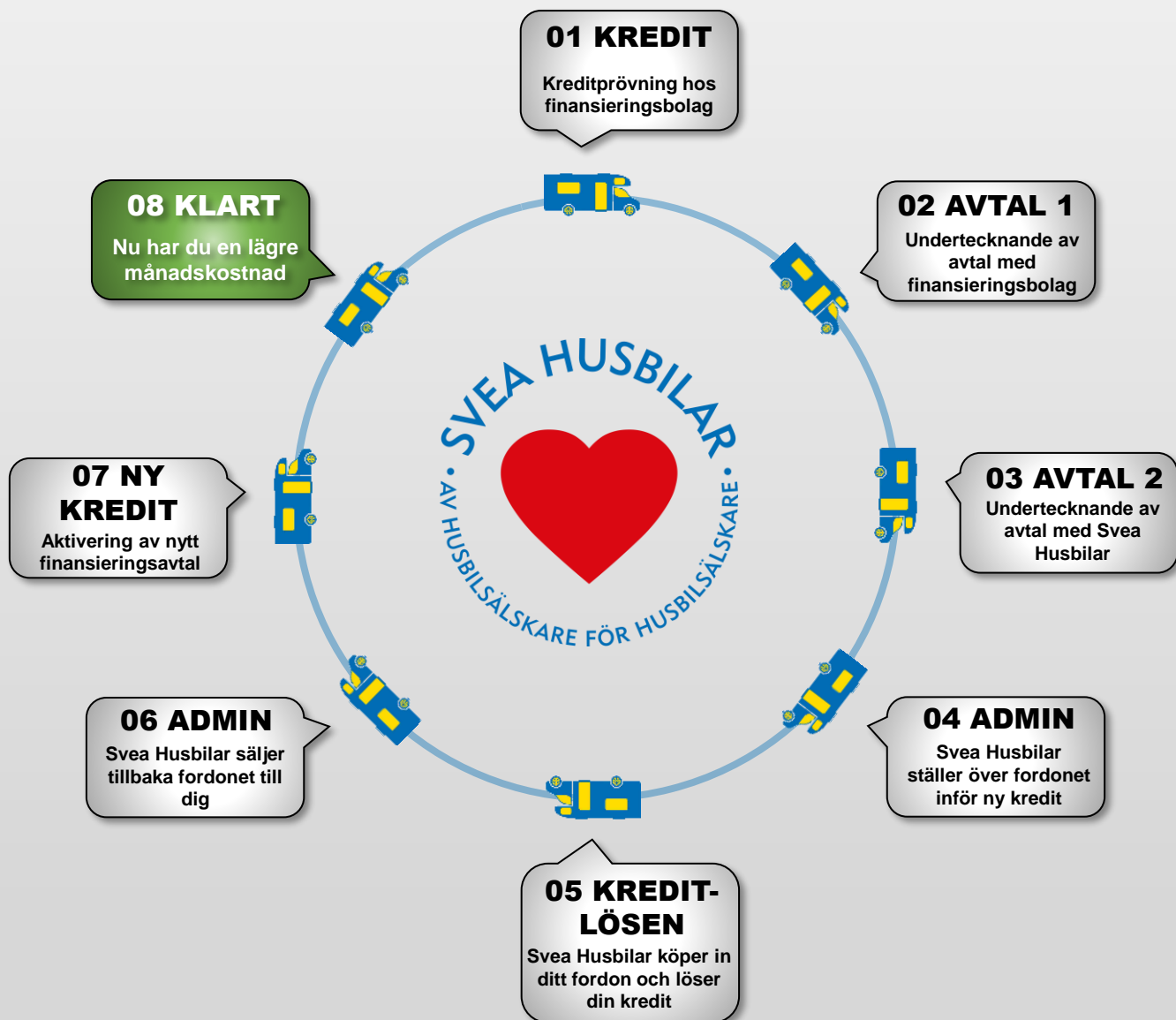


## Så här sänker vi din månadskostnad

Under många år har vi kunnat erbjuda våra egna kunder förmånliga finansieringsupplägg när de köpt sin husbil hos Svea Husbilar.

Nu kan vi äntligen erbjuda även dig detta förmånliga finansieringsupplägg.

Vi hanterar all administration av den nya finansieringen och löser även din nuvarande kredit. Allt sker i enlighet med uppsatt avtal.



## Varmt välkommen att kontakta oss om ni har ytterligare frågor

### Hur går finansieringen till i praktiken?

**Svar:** Kortfattat kan man säga att vi erbjuder dig med ett befintligt lån på ditt fordon att köpa in ditt fordon för att direkt sälja tillbaka den till dig fast med en bättre finansieringsform anpassad för just ditt fordon.

Vi sköter all administration och kommer lösa ditt gamla lån och sedan finansiera fordonet med vår partner Wasa Kredit.

På detta sätt sparar du massor med pengar, och vi får en intäkt per fordon vi finansierar.

### Varför måste ni köpa in min husbil / göra ett ägarbyte och tillbaka?

**Svar:** Som fordonshandlare har vi ingen möjlighet att finansiera ett fordon som inte först står på oss. Samma regler gäller alla fordonshandlare i hela Sverige. Hela förfarandet sker under ett par dagar och som av Transportstyrelsen auktoriserade fordonshandlare vi gör varje år över 1000 ägarbyten och är en av de större husbilshandlarna i Sverige, därav kan ni känna er trygga under denna process.

När den nya finansieringen är klar kommer du få ett nytt ägarbevis direkt från Transportstyrelsen.

### Behöver jag köra min husbil till er för att genomföra detta?

**Svar:** Nej. Fordonet står givetvis hela tiden hos er.

### Behöver jag kontakta mitt kreditbolag eller handlaren jag köpte min husbil på?

**Svar:** Nej, du behöver inte göra något annat än att underteckna avtalet med Svea Husbilar och Wasa kredit. Vi sköter sedan allt. Vi sköter administrationen gentemot ditt befintliga kreditbolag. Vi gör detta varje dag och samarbetar med alla kreditmarknadsbolag för inlösen av fordonslån.

### Vad händer med räntan framöver?

**Svar:** Alla fordonslån på en registreringsskylt (husbil, husvagn, släp, personbil, lastbil etc.) har rörlig ränta. Om Wasa Kredit gör en framtida räntehöjning (vilken man kan räkna med för räntorna bör förr eller senare gå upp en aning) så görs detta antagligen på grund av att Riksbanken höjer sin ränta.

Fordonsfinansiering är högst konkurrensutsatt och alla stora företag som erbjuder fordonsfinansiering försöker hålla så låga räntor som möjligt för att inte tappa kunder. De har generellt inga ambitioner att höja räntan.

### Vad är 60/60 (finansieringsupplägget vi erbjuder)?

**Svar:** 60/60 (60 månader / 60% restvärde) kallas det finansieringsupplägg som sedan ett par år tillbaka håller på att bli den nya standarden för fordon. Lånet löper i 60 månader (5 år), och under tiden amorterar du inklusive kontantinsatsen totalt 40% av köpeskillingen på fordonet.

Exempel: Läger du upp en finansiering med 20% kontantinsats så amorterar du under 60 månader (5 år) ytterligare 20% ner till 60% av köpeskillingen på fordonet.

Läger du 30% i kontantinsats amorterar du under 5 år 10% ner till 60% osv..

Efter 60 månader (5 år) äger du 40% av köpeskillingen på fordonet och har 60% kvar i lån.

Vi har under åren finansierat hundratals fordon med upplägget och våra kunders vänner hör av sig till oss och vill också ha detta upplägg på sina husbilar varvid vi nu erbjuder detta även för externa kunder.

### Ni lägger upp en ny kredit på 60 månader (5 år). Vad händer efter 5 år?

**Svar:** Om du har kvar din husbil efter 5 år lägger, om du så önskar, upp en ny finansiering upp direkt via Wasa Kredit, om du önskar. Wasa Kredit kommer informera dig i god tid gällande detta och Svea Husbilar kommer inte vara involverad i denna process.

### Vad tjänar ni på det här:

**Svar:** Vi köper in ditt fordon och säljer sedan tillbaka det till dig med ett påslag á 15.000 kr (12.000 kr + moms). Detta påslag är inräknat i den nya månadskostnaden du fått av oss.

## Fortsättning..

### Hur lång tid tar det innan detta är klart?

**Svar:** Från att kontrakten med Wasa Kredit och Svea Husbilar är undertecknat tar det mellan 4-10 arbetsdagar innan allt är klart i sin helhet. Variationen är helt och hållet beroende på hur snabbt din nuvarande kreditgivare släpper kreditspärren på ditt fordon.

### Binder jag upp mig på ny tidsperiod om jag lägger om lånet?

**Svar:** Nej. Fordonslånet löper på 5 år. Du binder dock inte upp dig då du när som helst kan lösa ditt lån.

### Kostar det något extra att lösa krediten/lånet i förtid?

**Svar:** Nej

### Kan jag amortera mera om jag önskar, efter att lånet har startat?

**Svar:** Ja, det är kostnadsfritt att och du kan amortera hur mycket du vill.

### Blir det en ny kreditprövning på mig nu?

**Svar:** Ja. Alla kreditmarknadsbolag gör en kreditprövning innan kunden godkänns

### Vad är skillnaden mellan min nuvarande leverantör och Wasa?

**Svar:** Kreditgivare arbetar i stort på samma sätt, den största skillnaden i detta fall är att du erbjuds en annan låneform, i övrigt fungerar det likadant. Wasa kredit är en av de stabilaste aktörerna i branschen och ägs av Länsförsäkringar som årligen omsätter strax över 3 miljarder.

### Tar ni ut några avgifter för detta?

**Svar:** Nej. Vår intäkt justeras via inköp och försäljningspriset.

### Tar Wasa Kredit ut några avgifter?

**Svar:** Ja. Wasa Kredit har en uppläggningsavgift på 595kr.

### Varför behöver jag signera kontraktet inom 48 timmar?

**Svar:** Summan på ditt nuvarande fordonslån förändras dagligen i och med att det både tickar ränta och tar hänsyn till din löpande amortering.

När Svea Husbilar kontaktar ditt finansieringsbolag för att lösa din kredit får vi en exakt summa som är baserad på lånebildens just den dagen.

För att undvika missförstånd vill vi att det uppskattade lånet i kontraktet ska stämma så nära verkligheten som möjligt den dag vi löser lånet. Om det lån vi löser skiljer sig något från vad som står på din senaste faktura är det för att ditt lån hunnit ticka ränta. Avräkningen blir dock alltid 100% korrekt när lånet löses.

# Om Svea Husbilar

Svea Husbilar är ett renodlat förmedlingsföretag som optimerat hela verksamheten till vad som i dag är en väl utvecklad och framgångsrik förmedlingsprocess.

Vi har från starten 2016 vuxit i snabb takt, för att år 2019 omsätta ca 190 miljoner kronor med 25 anställda.

Vi är mycket stolta över att vi under åren kunnat förädla och förbättra våra arbetsprocesser och därmed snabbt växa till **Sveriges största husbilsförmedlare**.

Svea Husbilar förmedlar ca 400 fordon per år och vi arbetar dagligen hårt för att hela tiden bli bättre och höja vår servicenivå.

Inför 2020 har vi exempelvis uppdaterat hela 42 rutinpunkter som en del i den långa struktur som krävs för att leverera en framgångsrik förmedling både till dig som säljare och till våra köpare.

Vi driver idag tre anläggningar i Sverige:

- Svea Husbilar Norrtälje.
- Svea Husbilar Kinna.
- Svea Husvagnar Borås.

Vi beräknar under 2020-2023 att öppna ytterligare fem anläggningar i Sverige.

Vänligen hör av dig om du har tips till oss på lokaler och möjliga medarbetare.

Vi tittar för tillfället främst på trakterna kring Malmö, Norrköping/Linköping, Örebro, Eskilstuna, Borlänge/Falun, Växjö, Karlstad m.fl.



# Vi eftersträvar 100% nöjda kunder oavsett om du är säljare, köpare eller finansieringstagare!

Svea Husbilar har under åren förmedlat närmare tusen fordon



*"Färgstarkt företag i en annars slentrianmässigt gråtråkig bransch med många ålderdomliga aktörer."*  
- Martin

*"Enkelt att sälja och med vetskap om att bilen fick en rejäl översyn som gör nästa kunds ägande smärtfritt. Något vi själva hade haft knepigt att fixa på lika bra sätt."* - Tom



*"Jag kände mig omhändertagen från första kontakt och genom hela affären."* - Leo



*"Vi är så nöjda att vi köpte vår första husbil hos er, superservice och jättebra genomgång."*  
- Kickie



*"Dom ser till att kunden som köper ditt fordon får den service och hjälp dom behöver efter köpet."*  
- Ove

